

「価格交渉促進月間フォローアップ調査の結果について」に関する正誤表

項目	誤	正
1. P3(注): 直近1年間のコスト上昇分のうち価格に転嫁できた割合	<p>(円グラフ)</p> <p>10割: <u>23.6%</u></p> <p>7割～9割: <u>20.9%</u></p> <p>4割～6割: <u>12.8%</u></p> <p>1割～3割: <u>20.7%</u></p> <p>0割: <u>20.8%</u></p> <p>マイナス: <u>1.2%</u></p> <p>(注釈)</p> <p>※①価格交渉の協議に応じてもらえなかった場合、②価格に納得していないにもかかわらず協議を申し込まなかった場合、は便宜上0割とカウント。</p>	<p>(円グラフ)</p> <p>10割: <u>25.1%</u></p> <p>7割～9割: <u>22.2%</u></p> <p>4割～6割: <u>13.6%</u></p> <p>1割～3割: <u>21.9%</u></p> <p>0割: <u>16.0%</u></p> <p>マイナス: <u>1.3%</u></p> <p>(注釈)</p> <p>※価格に納得していないにもかかわらず協議を申し込まなかった場合は便宜上0割とカウント。</p>
2. P4:価格交渉の時期	n = <u>8776</u>	n = <u>16386</u>
3. P11:業種別の結果(金属)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらえた(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>60.9%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>6.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>32.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.6%</u></li> <li>・値下げ要請: <u>0.3%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらえた(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>58.6%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く): <u>5.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>31.6%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.4%</u></li> <li>・値下げ要請: <u>0.6%</u></li> </ul>

(注)「項目」欄のページ番号は、「(令和4年5月31日)価格転嫁に係る業種分析報告書(本体)」の「第3 資料集」収載の「価格交渉促進月間フォローアップ調査の結果について」(令和4年2月10日中小企業庁公表)に記載されているページ番号のうち、小さい方の番号を指す。以下同じ。

項目	誤	正
	<p>(2) 価格転嫁できた割合 (右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割: <u>62.2%</u></li> <li>・1～6割: <u>22.0%</u></li> <li>・0割: <u>15.0%</u></li> <li>・マイナス: <u>0.8%</u></li> </ul>	<p>(2) 価格転嫁できた割合 (右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割: <u>65.3%</u></li> <li>・1～6割: <u>23.1%</u></li> <li>・0割: <u>10.7%</u></li> <li>・マイナス: <u>0.8%</u></li> </ul>
4. P12: 業種別の結果 (化学)	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議 (左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった (協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>57.6%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた (値下げ要請を除く): <u>4.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>37.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.5%</u></li> <li>・値下げ要請: <u>0.9%</u></li> </ul> <p>(2) 価格転嫁できた割合 (右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割: <u>55.1%</u></li> <li>・1～6割: <u>25.7%</u></li> <li>・0割: <u>17.8%</u></li> <li>・マイナス: <u>1.3%</u></li> </ul>	<p>(1) 直近1年間の価格交渉の協議 (左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった (協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む): <u>55.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた (値下げ要請を除く): <u>4.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった: <u>36.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった: <u>3.4%</u></li> <li>・値下げ要請: <u>0.5%</u></li> </ul> <p>(2) 価格転嫁できた割合 (右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割: <u>58.0%</u></li> <li>・1～6割: <u>27.1%</u></li> <li>・0割: <u>13.5%</u></li> <li>・マイナス: <u>1.4%</u></li> </ul>

項目	誤	正
5. P13: 業種別の結果(紙・紙加工)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>56.2%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>7.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>35.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.9%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>42.1%</u></li> <li>・1~6割:<u>41.6%</u></li> <li>・0割:<u>15.7%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.5%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>54.1%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>7.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>34.6%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.8%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>53.2%</u></li> <li>・1~6割:<u>30.6%</u></li> <li>・0割:<u>16.2%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.0%</u></li> </ul>
6. P14: 業種別の結果(繊維)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>65.1%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>30.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>7.3%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>45.5%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>61.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>1.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>28.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>7.0%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.9%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>50.0%</u></li> </ul>

項目	誤	正
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>35.2%</u></li> <li>・0割：<u>18.2%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.1%</u></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>38.8%</u></li> <li>・0割：<u>10.0%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.3%</u></li> </ul>
7. P15:業種別の結果(建材・住宅設備)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>59.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>4.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>34.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>4.9%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>43.1%</u></li> <li>・1～6割：<u>35.9%</u></li> <li>・0割：<u>20.3%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.7%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>58.3%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>3.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>33.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>4.7%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>46.2%</u></li> <li>・1～6割：<u>38.5%</u></li> <li>・0割：<u>14.7%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.7%</u></li> </ul>

項目	誤	正
8. P16:業種別の結果(機械製造)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>62.2%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>33.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.7%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>1.7%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>45.5%</u></li> <li>・1~6割:<u>32.7%</u></li> <li>・0割:<u>19.9%</u></li> <li>・マイナス:<u>1.9%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>59.5%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>31.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.5%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.8%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>48.4%</u></li> <li>・1~6割:<u>34.8%</u></li> <li>・0割:<u>14.7%</u></li> <li>・マイナス:<u>2.1%</u></li> </ul>
9. P17:業種別の結果(素形材)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>55.9%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.1%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>39.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.1%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.5%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>51.4%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>53.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.4%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>37.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.9%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>54.5%</u></li> </ul>

項目	誤	正
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>25.4%</u></li> <li>・0割：<u>21.8%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.4%</u></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>26.9%</u></li> <li>・0割：<u>17.2%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.5%</u></li> </ul>
<p>10. P18：業種別の結果（自動車・自動車部品）</p>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>55.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>2.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>38.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>4.9%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>2.5%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>40.8%</u></li> <li>・1～6割：<u>30.0%</u></li> <li>・0割：<u>28.2%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.9%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>53.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>4.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>37.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>4.7%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.3%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>43.7%</u></li> <li>・1～6割：<u>32.2%</u></li> <li>・0割：<u>23.1%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.0%</u></li> </ul>

項目	誤	正
11. P20: 業種別の結果(電機・情報通信機器)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>64.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>29.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.4%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>1.9%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>47.2%</u></li> <li>・1~6割:<u>35.3%</u></li> <li>・0割:<u>16.6%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.9%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>61.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>6.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>28.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.1%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.1%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>50.0%</u></li> <li>・1~6割:<u>37.3%</u></li> <li>・0割:<u>11.7%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.9%</u></li> </ul>
12. P21: 業種別の結果(情報サービス・ソフトウェア)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>60.9%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>36.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.9%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>42.1%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>58.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.1%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>34.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.8%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>44.6%</u></li> </ul>

項目	誤	正
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>41.6%</u></li> <li>・0割：<u>15.7%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.5%</u></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>44.1%</u></li> <li>・0割：<u>10.8%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.5%</u></li> </ul>
13. P22:業種別の結果(印刷)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>55.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>2.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>43.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>5.4%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>32.4%</u></li> <li>・1～6割：<u>39.7%</u></li> <li>・0割：<u>26.5%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.5%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>52.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>2.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>40.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>5.1%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>34.9%</u></li> <li>・1～6割：<u>42.9%</u></li> <li>・0割：<u>20.6%</u></li> <li>・マイナス：<u>1.6%</u></li> </ul>

項目	誤	正
14. P23:業種別の結果(広告)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>50.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.4%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>47.6%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>0.0%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>2.4%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>48.8%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>46.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>0.0%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul>
15. P24:業種別の結果(流通・小売)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>61.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>36.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.7%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.6%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>43.7%</u></li> <li>・1~6割:<u>36.1%</u></li> <li>・0割:<u>19.6%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.6%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>58.9%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>2.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>35.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>3.5%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>46.0%</u></li> <li>・1~6割:<u>38.0%</u></li> <li>・0割:<u>15.3%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.6%</u></li> </ul>

項目	誤	正
16. P25:業種別の結果(警備)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>53.3%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>6.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>40.0%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>6.7%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>6.7%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>28.6%</u></li> <li>・1~6割:<u>35.7%</u></li> <li>・0割:<u>35.7%</u></li> <li>・マイナス:<u>5.9%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>47.1%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>11.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>35.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>5.9%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>30.8%</u></li> <li>・1~6割:<u>38.5%</u></li> <li>・0割:<u>30.8%</u></li> <li>・マイナス:<u>0.0%</u></li> </ul>
17. P26:業種別の結果(放送コンテンツ)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>43.5%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>1.2%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>45.7%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>43.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>1.2%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>46.7%</u></li> </ul>

項目	誤	正
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>28.3%</u></li> <li>・0割：<u>26.1%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.0%</u></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>28.9%</u></li> <li>・0割：<u>24.4%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.0%</u></li> </ul>
18. P27:業種別の結果(食品製造)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>66.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>1.5%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>32.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>3.4%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.8%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>51.0%</u></li> <li>・1～6割：<u>32.2%</u></li> <li>・0割：<u>16.3%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.5%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む)：<u>63.7%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く)：<u>1.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった：<u>30.8%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった：<u>3.3%</u></li> <li>・値下げ要請：<u>0.4%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7～10割：<u>53.4%</u></li> <li>・1～6割：<u>33.7%</u></li> <li>・0割：<u>12.4%</u></li> <li>・マイナス：<u>0.5%</u></li> </ul>

項目	誤	正
19. P28:業種別の結果(建設)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>64.5%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>4.1%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>29.7%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.7%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>1.4%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>45.5%</u></li> <li>・1~6割:<u>34.5%</u></li> <li>・0割:<u>18.5%</u></li> <li>・マイナス:<u>1.4%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>62.0%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>5.1%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>28.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>4.5%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.1%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>48.4%</u></li> <li>・1~6割:<u>36.7%</u></li> <li>・0割:<u>13.4%</u></li> <li>・マイナス:<u>1.5%</u></li> </ul>
20. P29:業種別の結果(トラック運送)	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>39.9%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.9%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>5.2%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.3%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>25.5%</u></li> </ul>	<p>(1)直近1年間の価格交渉の協議(左の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・発注側企業に協議を申し込み、話合いに応じてもらった(協議の結果、価格が変更されなかった場合も含む):<u>39.4%</u></li> <li>・発注側企業から協議を申し込まれた(値下げ要請を除く):<u>3.2%</u></li> <li>・発注側企業に協議を申し込まなかった:<u>52.3%</u></li> <li>・発注側企業に協議の申し込みを行ったが、応じてもらえなかった:<u>5.2%</u></li> <li>・値下げ要請:<u>0.0%</u></li> </ul> <p>(2)価格転嫁できた割合(右の円グラフ)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・7~10割:<u>27.9%</u></li> </ul>

項目	誤	正
	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>33.5%</u></li> <li>・0割：<u>37.2%</u></li> <li>・マイナス：<u>3.7%</u></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・1～6割：<u>36.6%</u></li> <li>・0割：<u>31.4%</u></li> <li>・マイナス：<u>4.1%</u></li> </ul>